

中山大学

二〇〇四年港澳台人士攻读硕士学位研究生入学考试试题

科目代码: 499

科目名称: 管理学

考试时间: 4月25日上午

一、单项选择题, 每小题1分, 共20分。

1、某公司有96名作业人员, 如果基层管理幅度为8, 高层管理幅度为3, 则该公司的管理层次应该是:

- A、3个层次
- B、4个层次
- C、5个层次
- D、2个层次

2、管理人员的目的是:

- A、用最少的资源完成任务

B、达到组织的目标

C、用现有资源完成任务

D、满足组织成员的个人需求

3、决策首先要做的是:

A、收集信息

B、发现问题, 确立目标

C、确定备选方案

D、进行意见征询

4、正确的计划来自于:

A、事先周密的调查

B、政府所聘请的专家

C、领导者的素质

D、高层管理者的集体酝酿

5、委员会是一种特殊的组织方式, 也是一种领导方式, 这表明:

A、所有的委员会都不承担决策职能

B、所有的委员会都承担决策职能

C、大多数委员会都承担决策职能

- D、少数委员会承担决策职能

6、管理层次的存在是因为:

A、组织的人数多

B、管理人员能有效地控制的人数有限

C、加快信息的流动

D、为了给组织成员提供更多的晋升机会

7、计划工作的前提条件是:

A、下放决策权

B、建立团队组织

C、采用民主的领导方式

D、预测、基本政策和现行计划

8、目标管理的过程:

A、必须从高层开始

B、必须从基层开始

C、必须从中间层开始

D、可以从任何一个层次开始

9、管理者的权力有五个来源, 下面哪一项不属于这五个来源之一:

A、合法权

B、强制权

C、模范权

D、法律权

10、根据公平理论, 在实行计件工资制的情况下, 如果觉得工资过低时, 员工会采取:

A、降低质量, 减少产量

B、降低质量, 增加产量

C、提高质量, 减少产量

D、提高质量, 增加产量

11、组织凝聚力的增强或削弱受到许多因素的影响。在以下各项因素中, 能增加组织凝聚力的因素是:

A、有利的外部环境

B、多样化的组织成员

C、组织成员受到环境的共同威胁

D、适度大的规模

12、组织结构的起因是:

A、管理幅度的有限性

B、外部环境的动态性

C、市场竞争的激烈性

D、合理决策的必然性

13. 管理控制过程的步骤是：

- A、设定绩效标准、衡量绩效、将绩效与标准比较、采取更正行动
- B、采取更正行动、将绩效与标准比较、设定绩效标准、衡量绩效
- C、设定绩效标准、采取更正行动、衡量绩效、将绩效与标准比较
- D、衡量绩效、将绩效与标准比较、采取更正行动、设定绩效标准

14. 激励理论中的双因素理论涉及一个叫做“保健因素”的概念，它指的是：

- A、能影响和促进职工工作满意度的因素

B、能保护职工生理健康的因素

C、能影响和预防职工不满意感产生的因素

D、能预防职工生理疾病的因素

15. 一个有效的管理者需要具备技术技能、人事技能、概念技能和设计技能等多种技能，这些技能的相对重要性：

- A、根据组织的规模而有所不同
- B、根据组织的层次而有所不同
- C、根据管理的幅度而有所不同
- D、根据部门的划分而有所不同

16. 有一种说法认为“管理就是决策”，这实际上意味着：

- A、对于管理者来说只要善于决策就一定能够获得成功
- B、管理的复杂性和挑战性都是由于决策的复杂性而导致的
- C、决策能力对于管理的成功具有特别重要的作用
- D、管理首先需要的就是面对复杂的环境做出决策

17.“一件预计可能会出错的事情，往往一定会出错。”“一件事情出错，其他事情也跟着出错。”类似的话在提示人们什么？

A、决策的制定与实施一定要果断且富有信心，否则就很難实现

B、制定计划应树立权变意识，问题出现时应立即制定出相应的应变计划

C、应变计划的制定是计划工作的一部分内容，应在计划过程中及早予以考虑，不能等到出现问题时再仓促应对

D、要注意认真分析事物之间的关联性，以期得到正确的结论

18. 根据赫茨伯格的理论，真正的激励因素是：

- A、与工作内容有关的因素
- B、与工作环境有关的因素
- C、与物质利益有关的因素
- D、与人群关系有关的因素

19. 策略经营单位(SBU)不具备哪一项特点：

- A、有特定的任务和明确的竞争对手
- B、有权在关键领域安排自己的资源
- C、有与其它 SBU 不同的总体规划

D. 有权决定投资方向

20. 控制的无形标准是指：

- A. 无法用实物或货币衡量的标准
- B. 无法观察得到的标准
- C. 没有固定形状的标准
- D. 没有计划作依据的标准

二、案例分析题，选作两题，每题 40 分，共 80 分。

1. 李莉是位能力很强和富有创意的室内装修设计师，与所在社区的大多数建筑公司建立有业务联系。起初，她以独立承包人身份工作，后来创办了自己的公司。她雇佣了一个秘书(兼会计)和四个装修工，他们都能胜任工作。拉卡自己也做室内装修。她采取了对下属放手不管的领导方式，因为她认为室内设计是非常个人化和创造性的工作。她不以佣金作为雇员的报酬基础，而是付给雇员高于行业平均水平的优厚工资，希望这些雇员能够受到激励，为客户提供最好的服务，而不是争取最高的收入和佣金。

在客户出现抱怨之前，李莉一直认为所有的事情进展顺利。这些抱怨包括：装修工不听指挥，不按承诺的时间发货；约会迟到或失约；缺乏耐心和态度粗鲁。李莉知道下属是能干的，也注意到自己的领导和管理方式并不是有效的。她对自己放手不管的管理方式和报酬方式提出了疑问。

回答下列问题：

(1) 领导行为有哪些类型或分类？影响领导行为的因素有哪些？

(2) 分析李莉所采用的领导行为是否适当，并给出建议她应该采用什么样的领导行为。

2. 白小鸭是一家拥有 17 家分店的干洗连锁店。连锁店的高层经理正在开会讨论最近发生的客户服务问题。在会议之前，几位高层经理都曾到其中的一个分店进行过调研，员工们看起来为客户提供了很好的服务，去污工确实将衣服上的污点去掉了，熨衣工也确实做得挺好，连丝绸那样难烫的衣物也熨得很好。在调研过程中，有客户抱怨干洗过的衣服上的污点没有去掉，衣服熨得不好。事实上，许多客户是将衣服带回来重新加工的。客户们也抱怨等待时间太长。高层经理今天开会就是为了解决这些问题。

回答下列问题：

(1) 什么是激励？影响激励的因素有哪些？

(2) 设计一个提高店员激励水平的计划，使他们即使在没有人监督的情况下，也能为客户提供迅速及时周到的服务。

3. 宝华公司销售家庭用具，如洗衣机、洗碗机、炉具和冰箱，并提供相关售后服务。经过几年的发展，宝华公司因其优良的顾客服务质量而建立了良好的声誉，当地许多制造商都供货给宝华公司。最近，有两家大型连锁店也出售家庭用具，为了吸引更多的客户，这些商店还经营消费电子产品，如电视机、音响和电脑等。宝华公司的老板兰格认为企业必须扩大产品范围，与连锁店开展直接竞争。

今年，兰格决定开设一个 20 000 平房米的新商店和服务中心，并雇佣了一批新员工销售电子产品和提供服务。由于公司规模扩大，兰格不清楚员工采用什么方式来组织这些新员工。现在公司用的是职能结构，分为销售部、采购部和会计部、维修部。兰格想知道，销售电子产品和销售用具是否有所不同，可以采取产品结构，为这两类业务建立独立的职能结构。

回答下列问题：

(1) 产品结构有什么优缺点？职能结构有什么优缺点？

(2) 你认为采取哪一种结构比较好？为什么？

4. 维新公司是一家大型服装连锁公司。最近，该公司面临着来自两个方面的竞争威胁。首先，沃尔玛等折扣商店从低成本的外国供应商采购，该公司则从高质量的国内供应商采购。这些折扣商店夺走了许多低价位的消费者。其次，精品店则吸引走了许多高端顾客。维新公司陷入中间地带。

回答下列问题：

- (1) 什么是低成本战略？什么是差异化战略？
- (2) 你认为该公司应该采用哪一种战略？为什么？